



Sage använder TestDrive på sin nya webbplats.

Den ledande leverantören av affärsprogramvara för företag i Storbritannien ser mycket positiva resultat från användandet av TestDrive för sitt bästsäljande Instant Accounts-paket.

Runaware, den främsta leverantören av on-line demonstrationer och relaterade marknadstjänster, meddelar idag att Sage (UK) Limited aktivt har integrerat TestDrive på sin nya webbplats. Sage (UK) Limited har sett att en markant ökning av antalet högkvalificerade leads som genereras via webben för sitt marknadsledande "Instant Accounts"-paket som ett direkt resultat av att man lanserat Runawares TestDrive onlinedemonstrationer på sin nyligen om-designade hemsida.

TestDrive-alternativet för Sage Instant Accounts lanserades tidigare i år och har redan blivit en källa av högkvalitativa leads för företaget.

Sage ser värdet i att låta potentiella kunder testa programvara direkt på företagets webb. "Innan vi använde Runawares TestDrive-tjänst använde vi konventionella marknadsföringsmetoder för vår programvara, såsom nedladdningar och utvärderings-CD. Sedan gjorde vi en pilot med TestDrive i UK under 2007, och on-line prova-före-du-köper har varit en fantastisk framgång. Detta har uppmuntrat oss till att lansera tjänsten för allt fler av våra kärnapplikationer och detta uppnår mer och fler fantastiska resultat," säger Ewan McIntyre, Digital Marketing Manager Small Business Division Marketing. "Vår webbsidas nya design reflekterar nu denna framgång, då den nu har integrerar TestDrive-tjänsten som ett kärnelement och gör det lättare för våra besökare att få omedelbar tillgång till många av våra toppsäljande program. För mig finns inget tvivel om att den här metoden är framtiden för marknadsföring av programvara" tillägger han.

Presumptiva kunder attraheras av erbjudandet för att köra fullt fungerande versionerna av vår mjukvara utan att behöva ladda ner några filer eller begära att få en CD i posten. "TestDrive är snabbt, lätt och effektivt - både för kunden och för Sage," säger McIntyre.

Som kommentar på resultaten som uppnås med [Sage Instant Accounts](#) och [Sage 50 Accounts](#), säger Emma Hjälmsås, Sverigechef: "Vi är förtjusta men inte förvånade att se de mycket positiva reaktioner som Sage får som resultat av att använda TestDrive för att ge kunder tillfället att uppleva alla de funktioner och fördelar som programmen har att erbjuda små och medelstora företag. TestDrive har bevisat sig, om och om igen, att vara extremt effektivt på att hjälpa programföretag att förhöja nivån på service och val de ger potentiella kunder, och på att övertyga fler av dessa potentiella kunder att ta nästa steg i säljcykeln."

Sage har också lansera Runawares TestDrive för att ge potentiella kunder omedelbar tillgång till dess kontakthanteringsprogramvara (CRM), [Sage 50 ACT!](#) Detta har också visat sig vara effektivt och ger dagligen Sage



ytterligare markant många nya leads genom webben. Företaget överväger nu att göra TestDrive-tjänsten tillgänglig för andra applikationer, med tanken att erbjuda TestDrive som en extra förmån till återförsäljare och affärspartners.

Runaware är världsledande på on-line demonstrationstjänster. Företagets interaktiva miljö TestDrive används av programvaruutgivare och ISVs världen över för att öka sin försäljning genom att tillhandahålla webbaserade utvärderingsmöjligheter utan behov av nedladdning eller att vänta på att en CD skall komma fram. För att få tillgång till en fullt fungerande version av den mjukvara man vill prova är allt man behöver göra att klicka på TestDrive-knappen och svara på några frågor.

Programmet kör som om det var installerat på användarens egen dator. Sviter och tilläggsprogramvara kan visas i TestDrives onlinemiljö för att kunna påvisa samarbete mellan flera program och därmed effektivt upp-sälja på potentiella kunder. Man kan sätta upp kopplingar till CRM-system och säljprocesser vilket hjälper till att öka hastigheten på säljcykeln. Använt på egen hand eller tillsammans med guider och turer levererar TestDrive den bästa användarupplevelsen, de högst kvalificerade leadsen och en förbättrad time to market.

Om Sage

Sage (UK) Limited är ett dotterbolag till The Sage Group plc, en ledande global leverantör av lösningar för affärsledningprogramvara och besläktade produkter och tjänster, huvudsakligen för små till medelstora företag. Sage grundades 1981, listades på Londonbörsen 1989 och har nu över 13.000 anställda över hela världen.

###

Om Runaware™

Bolaget grundades 1999 och har kontor i Nordamerika och Europa. Runaware är ett av de främsta bolagen i världen inom onlinemarknadsföringstjänster och har etablerade kundrelationer med ledande IT-företag såsom Microsoft, Citrix, Intuit, och Sage. Runaware erbjuder programvarubolag framtidens sätt att marknadsföra sina produkter genom att ge användarna möjligheten att testköra säkra, fullskaliga versioner av mjukvaran gratis online. Var som helst, när som helst, utan att några cd-skivor, nerladdningar eller installationer behövs. Utöver demonstrationer erbjuder Runaware intelligens och mätbara resultat som genererar ökad försäljning och ett mervärde för kunden.

Runaware AB är noterat på [Aktietorget](#) under kortnamnet RUN.

Kontakt: Emma Hjälms, Sverigechef
+46 (0)31 743 0164
emma@runaware.se

IR webb www.runaware.se

Produktwebb: www.runaware.com