

### **Mamut väljer Runaware TestDrive**

*Runawares onlinedemosystem erbjuder mindre företag en möjlighet att testköra Mamuts prisbelönta mjukvara innan köp.*

---

Göteborg, Sverige (25 januari, 2008) – Runaware, världsledande inom webbaserade demolösningar, presenterar stolt det senaste tillskottet till Runawares TestDrive-lösning, Mamut Business Software. Mamut är en ledande distributör av affärs- och redovisningsprogram för mindre företag och med hjälp av Runawares produkt TestDrive får potentiella kunder tillgång till nya demonstrationstjänster online.

Genom att tillämpa Runawares marknadsledande webbaserade demonstrationslösningar, kan Mamut nu erbjuda potentiella användare att testköra en fullskalig version av programvaran via en webbläsare. Användaren kan därigenom utvärdera programvaran utan att behöva ladda ner filer eller installera några skivor.

Mamut har gjort sin produkt Mamut Enterprise Suite tillgänglig för TestDrive och alla applikationer inom sviten (inklusive redovisning, finans och CRM) är åtkomliga via TestDrive. Mamuts prisbelönta mjukvara är skapad för att bistå mindre företag i arbetet med att förbättra verksamheten inom olika områden genom ett prisvärt system. Produkten minskar pappersarbetet och ökar intäkterna genom förbättrad kundservice och starkare affärsrelationer.

– TestDrive är den ideala möjligheten för mindre företags kunder att få en bra känsla för möjligheterna med Mamuts mjukvara och fördelarna den kan ge deras verksamhet. Vi är nöjda med den snabba och effektiva spridning som Runaware ger. Vi har fått mycket bra respons både från partners och potentiella kunder och börjar redan se positiva resultat, säger Nathan Bray, marknadschef i Storbritannien och Irland.

Tim Keyes, VD för Runaware är nöjd med att företaget upplever omedelbara resultat.

– Återigen har TestDrive visat sig vara ett effektivt sätt att förse kunder med omedelbar tillgång till mjukvarutjänster. När marknaden blir mer konkurrenskraftig och snabbriktig, är det viktigt att ge kunder möjlighet att omgående kunna ta ett smart och genomtänkt beslut, säger han.



TestDrive har en viktig roll i försäljningsprocesser i många mjukvaruföretag runt om i världen. Produkten är mycket effektiv som hjälpverktyg för mjukvarubolag när det gäller att öka antalet besökare på deras webbplatser för demonstration. TestDrive möjliggör för besökare att testköra applikationer utan att ladda ner några filer eller vänta på att en CD ska komma på posten.

Tack vare TestDrive kan företag öka takten i beslutsprocessen, påskynda utvärderingsprocessen av mjukvaran och spara tid för både köpare och säljare. Precis som för bolag som jobbar mot SMB-sektorn, är det vanligt att mjukvarubolag överskrider de geografiska och internationella gränserna samt breddar sin marknad och försäljningspotential.

I takt med att oron för bristande säkerhet har ökat och snävare användarpolicys är allt färre företag och individer villiga eller förmögna att ladda ner mjukvara. I samband med det har Runawares produkt TestDrive blivit ett viktig sälj- och marknadsföringsverktyg för alla mjukvaruföretag med seriösa planer på expansion.

**För mer information, kontakta gärna:**

[Emma Hjälmsås, Sverigechef, Runaware](#)

[Telefon: +46 706 45 01 51](tel:+46706450151), [e-mail: emma.hjalmas@runaware.com](mailto:emma.hjalmas@runaware.com)

För mer information om Runaware, besök gärna [www.runaware.com](http://www.runaware.com)

Hemsida på svenska för Investor Relations: [www.runaware.se](http://www.runaware.se)

**Om Runaware™**

Grundades 1999 och har kontor i Nordamerika och Europa. Runaware är en global marknadsledare inom onlinemarknadsföringstjänster. Runaware erbjuder mjukvarubolag ett revolutionärt sätt att marknadsföra sina produkter genom att ge användarna möjligheten att testköra säkra, fullskaliga versioner av mjukvaran gratis online. Var som helst, när som helst, utan att några cd-skivor, nerladdningar eller installationer behövs. Utöver demonstrationer erbjuder Runaware intelligens och mätbara resultat som genererar ökad försäljning och ett mervärde för kunden – till en lägre kostnad.